

## **西藏诺迪康药业股份有限公司**

### **关于 2022 年半年度业绩说明会召开情况的公告**

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

本公司于 2022 年 8 月 23 日（星期二）下午 16:00-17:00 在上海证券交易所上证路演中心（网址：<http://roadshow.sseinfo.com/>），以网络文字互动方式召开了公司 2022 年半年度业绩说明会，现将召开情况公告如下：

#### **一、业绩说明会召开情况**

本公司于 2022 年 8 月 13 日在《中国证券报》、《上海证券报》、《证券时报》及上海证券交易所网站（[www.sse.com.cn](http://www.sse.com.cn)）披露了《关于召开 2022 年半年度业绩说明会的公告》。2022 年 8 月 23 日下午 16:00—17:00，公司董事长陈达彬先生、总经理郭远东先生、副总经理兼董秘刘岚女士、财务总监陈俊先生、独立董事满加云先生出席了本次业绩说明会，并与投资者进行互动交流和沟通，就投资者关注的问题进行了回复。

#### **二、投资者提出的问题及公司回复情况**

公司就投资者在本次说明会提出的所有问题给予了回答，问答整理如下：

##### **1、请问公司如何处理目前疫苗代工失败的局面？未来有何计划？**

**回复：**

鉴于目前国际形势、疫情发展和全球疫苗供给等情况发生了较大变化，公司拟暂停本项目的推进，并尽快就该暂停事项及后续安排与俄方沟通。

公司投资建设的腺病毒疫苗生产线具有模块化、多任务、多功能、柔性生产特点和规模化优势，将来也可以开发、合作新型疫苗和生物制品，包括代工其他腺病毒疫苗。公司正在多方寻求合作（包括 1、与 CDMO 企业寻求转让、合作；2、承接 CDMO 业务；3、分拆生产线做孵化器、与研发公司开展技术合作等方式），提高资产利用率。

##### **2、请问公司上半年主要产品销售情况如何？**

**回复：**

2022 年上半年，公司主要产品销售情况：新活素本期销量 325 万支，销售收入 119,178.37 万元，同比增长 45.36%；依姆多本期销售收入 9,422.75 万元，同比下降 38.02%；诺迪康本期销售收入 1,989.36 万元，同比下降 17.76%；其余产品本期销售收入 3,388.40 万元，同比下降 14.73%。

公司主要产品新活素于 2017 年、2019 年、2021 年持续被纳入《国家基本医疗保险、工伤保险和生育保险药品目录》乙类范围后，同时得益于大股东强有力的学术推广，销量持续保持快速增长。依姆多由于原料药供应不足导致产量受限，上半年销量下滑。

**3、请问下半年是否会计提疫苗相关设备和厂房装修等固定资产的减值？预计减值幅度有多少？**

**回复：**

公司正在积极与国内相关企业沟通合作事宜，生产线是否减值尚需根据合作条款明确后进行进一步量化分析与测试。若最终未能寻求到合适合作方，生产线存在减值的风险。

**4、二级市场股价已经连续下跌 2 年，跌幅达 80%，请问公司对全体股东是否交出了满意的答卷？未来对股东的信心和二级市场的形象有何挽回的举措？**

**回复：**

二级市场股票价格受经济形势、行业情况、市场波动诸多因素影响；我们会从内部治理、完成业绩指标、提升利润等多方面，来回报投资者。

**5、新活素 2022 年上半年销售情况如何？对未来销售预期的估计和预期？**

**回复：**

新活素 2022 年上半年销售量 325 万支，销售收入 11.9 亿元，同比增长 45.36%，预计下半年将保持良好的增长趋势。

**6、请问西藏疫情和近期四川限电对公司的生产是否产生影响？**

**回复：**

西藏疫情目前未对公司产生不利影响。因四川限电公司不能按照生产计划排产，预计不会对本期的经营业绩产生重大影响。

**7、公司中报已出，对于这次俄苗的失败，其实大家事先都有了预感，因为这个项目从头到尾都被人牵着走，没有看到公司在这个项目中在起主导作用。之前公司有限的报道中也充满了不确定性和一种无奈感，我们不知道当初选择这个项目的时候，公司没有考虑到失败的**

**风险吗？为什么还没有认证成功就匆忙投入巨资，这是对公司负责的一种态度吗？**

**回复：**

公司在研产品储备较少，公司需要在保证现有产品销售持续增长的同时，进一步拓宽公司业务范围，增加产品储备，寻求新的利润增长点。2020年初，全球新冠疫情突发，公司与俄罗斯 HV 公司合作，获得相关疫苗的生产销售权利。公司投资前进行了尽职调查，对项目可行性作了初步的、原则的分析和论证，形成可行性报告。公司在投资前进行了较为充分的前期工作，并就投资事项履行了所需的决策程序。公司在项目推进过程中，根据国际形势、项目实际情况、外部环境变化等因素调整项目策略，有利于控制风险，保护公司及投资者的利益。

**8、请问新活素生产线技改项目年内能否投产？**

**回复：**

我公司扩建的新活素生产线分为原液生产线和冻干生产线两部分，冻干生产线计划于2023年下半年取得生产许可，原液生产线计划于2024年中旬取得生产许可。目前，相关扩建工作正在有序推进中。

**9、大家对中报肯定是非常不满意的，我希望管理层不要去找客观原因，真正反省公司在投资策略上的缺陷和失误。我个人认为是公司投资失败的原因投资审核不严谨和缺少专业人才，如果不解决这两个问题，建议公司不要再跨界投资，先把目前的品种做大做强不香吗？**

**回复：**

感谢您提供的宝贵建议，我们将总结经验，按照公司规划，做好主营业务，谨慎控制投资风险，努力将公司做大做强。

**10、斯微生物的产品研发与销售情况,以及对公司未来的影响。**

**回复：**

公司考虑到 mRNA 疫苗产品上市周期较长，且预计未来将持续产生较大的临床、产业化费用及风险，将和斯微生物的合作方式由项目合作转变为股权投资。斯微生物的研发进展等相关情况请关注斯微生物官方发布的信息。

**未来影响：**本公司持有斯微生物 113,989 股股份，上述股份按公允价值计入交易性金融资产核算。斯微生物股份公允价值会受到其自身经营发展、国家相关政策、宏观经济形势等诸多因素影响，未来具有较大不确定性。

**11、大股东康哲药业自控股以来，其带来的依姆多品种已经产生了重大减值，请问大股**

东康哲药业是否还有其他品种注入公司？能否在公司疫苗转型方面提供支持？

回复：

大股东康哲药业会一如既往的在公司的发展、产品注入和疫苗转型上提供支持。

12、公司的信息披露是否做得不到位？两次减值都被交易所问询，公司重大项目的进展是否应该增加披露公告的内容和频次？

回复：

公司严格按照相关法律、法规的规定进行信息披露。非常感谢您的建议，我们将认真研究。

特此公告。

西藏诺迪康药业股份有限公司

2022年8月24日